

# SAVOIR CONVAINCRE AVEC TALENT

2 jours

## OBJECTIFS

- Comprendre les mécanismes de la persuasion et de l'influence positive.
- Développer ses compétences de communication verbale et non verbale.
- Savoir construire un argumentaire clair, structuré et impactant.
- Gérer les objections et convaincre même en situation difficile.
- Accroître son charisme et sa crédibilité pour influencer positivement.

## MÉTHODOLOGIE

- Alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques.
- Jeux de rôle et mises en situation (vente, réunion, entretien, présentation).
- Études des cas concrets en milieu professionnel.
- Autodiagnostic et analyse des styles de persuasion.
- Feedback individuel et plan d'action personnalisé.

## CIBLE

- Managers et responsables d'équipes.
- Commerciaux et négociateurs.
- Conférenciers, formateurs et porteurs des projets.

## PRÉREQUIS

- Aucun prérequis.